

it's  
**choose**  
MARKETING & PERFORMANCE

# O MERCADO EM NÚMEROS

- O Brasil tem mais de **120 milhões de veículos registrados, entre carros, motos, vans e caminhões.** (Fonte: Denatran)
- Menos de 30% têm seguro ou proteção.
- Ou seja: são mais de 80 milhões de veículos circulando desprotegidos todos os dias.



**+120** Mi

VEÍCULOS  
REGISTRADOS



**-30%**

TÊM SEGURO OU  
PROTEÇÃO



**+80** Mi

VEÍCULOS  
CIRCULANDO  
DESPROTEGIDOS

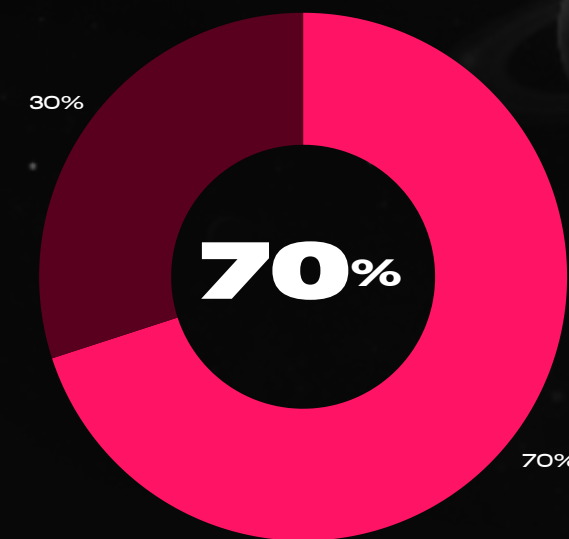


# PANORAMA DO MERCADO



Mais de  
**120Mi**  
de veículos

NÃO TEM  
**SEGURO**  
OU PROTEÇÃO



A CADA 10 VEÍCULOS  
7 NÃO TEM PROTEÇÃO



# **POR QUE TANTOS NÃO TÊM PROTEÇÃO?**

- Seguro tradicional é caro
- Burocracia: análise de perfil, CPF limpo
- Falta de conhecimento sobre alternativas

***"E é aqui que entra a proteção veicular: uma solução mais acessível, simples e que resolve exatamente a mesma dor."***

# QUEM COMPRA PROTEÇÃO VEICULAR HOJE?

- Motoristas de app
- Donos de carro com mais de 10 anos
- Pessoas com score baixo ou nome negativado
- Donos de moto, utilitários e veículos de trabalho

***"Todos esses perfis têm algo em comum: querem proteção, mas não encontram isso nos seguros tradicionais."***

# **POR QUE ESSA É UMA OPORTUNIDADE REAL?**

- Crescimento das associações mesmo com regulação da SUSEP
- Insegurança urbana em alta
- Crescimento do mercado de seminovos e usados
- Economia pressionando o consumidor a buscar alternativas

***"Com a proteção, você vende segurança, tranquilidade e acesso."***

# QUANTO DÁ PRA GANHAR?

- Comissão por venda: entre R\$ 100 e R\$ 300
- 1 venda por dia útil = R\$ 2.000 a R\$ 6.000/mês
- Consultores top vendem 3 a 5 proteções por dia

***"Não se trata só de vender. Trata-se de construir uma rotina que te dá previsibilidade e resultado."***

***"A maioria das pessoas não tem proteção porque ainda não conversou com você. E essa é sua missão a partir de hoje. Levar segurança para quem precisa e, com isso, mudar a sua própria realidade. Bora pra cima!"***