

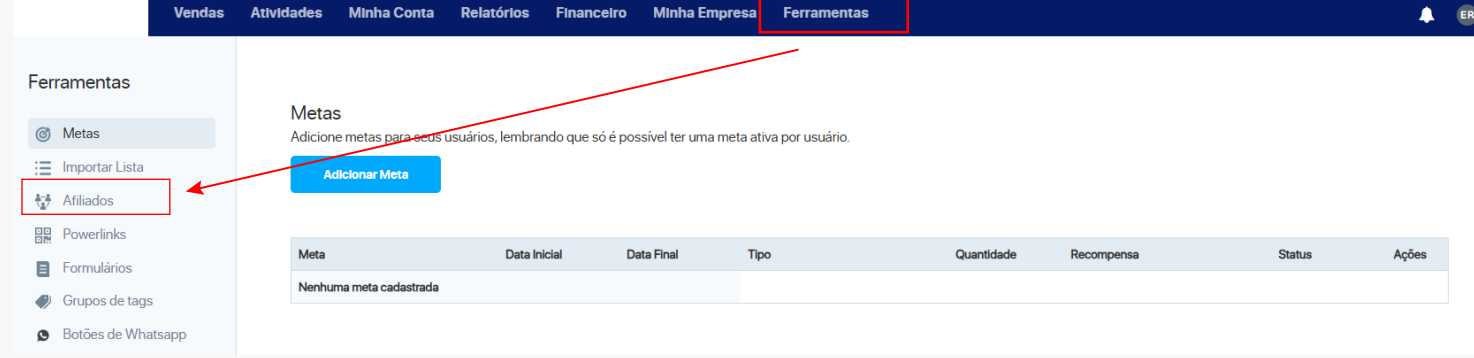
# Treinamento: Como Funciona o Programa de Afiliados no Power CRM

Bem-vindo(a) ao treinamento sobre o programa de afiliados no Power CRM. Aqui, você aprenderá passo a passo como cadastrar afiliados, acompanhar as indicações e gerenciar os resultados de forma eficiente.

## Passo a Passo para Gerenciar Afiliados

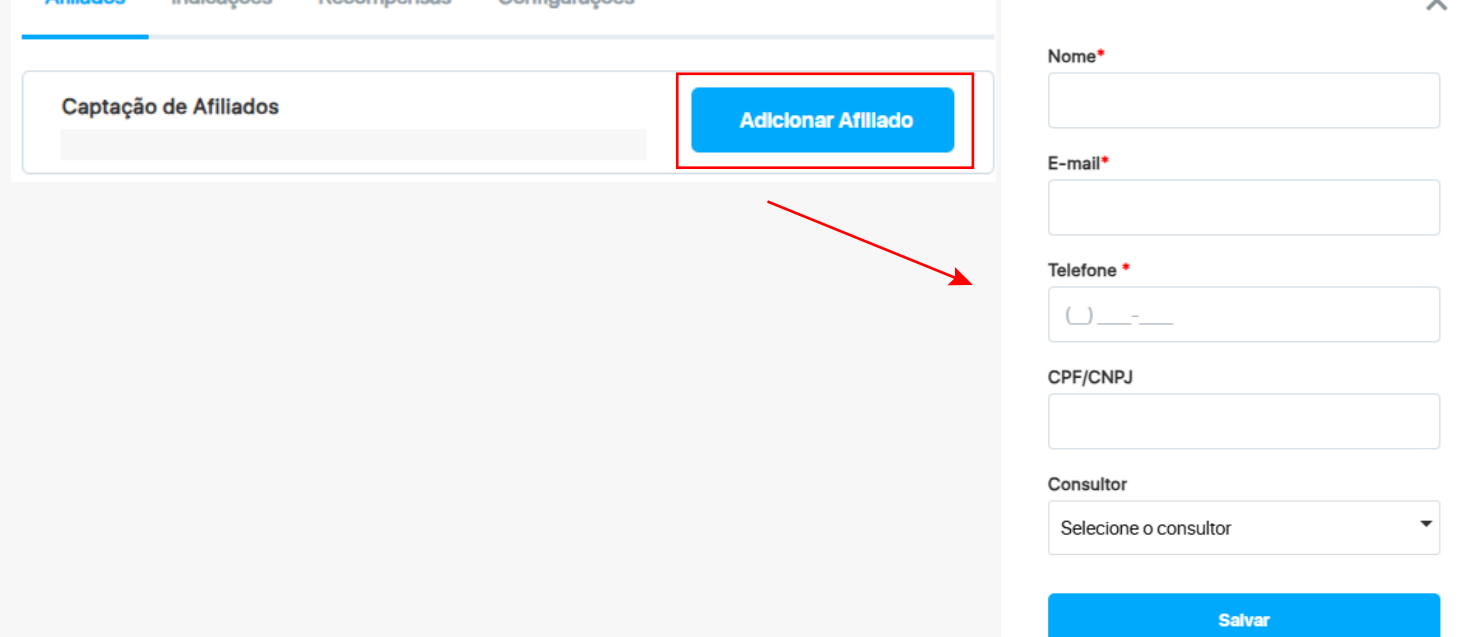
### 1. Acessando a Área de Afiliados

- No menu principal do Power CRM, clique na aba superior "**Ferramentas**".
- No menu à esquerda, selecione a opção "**Afiliados**".



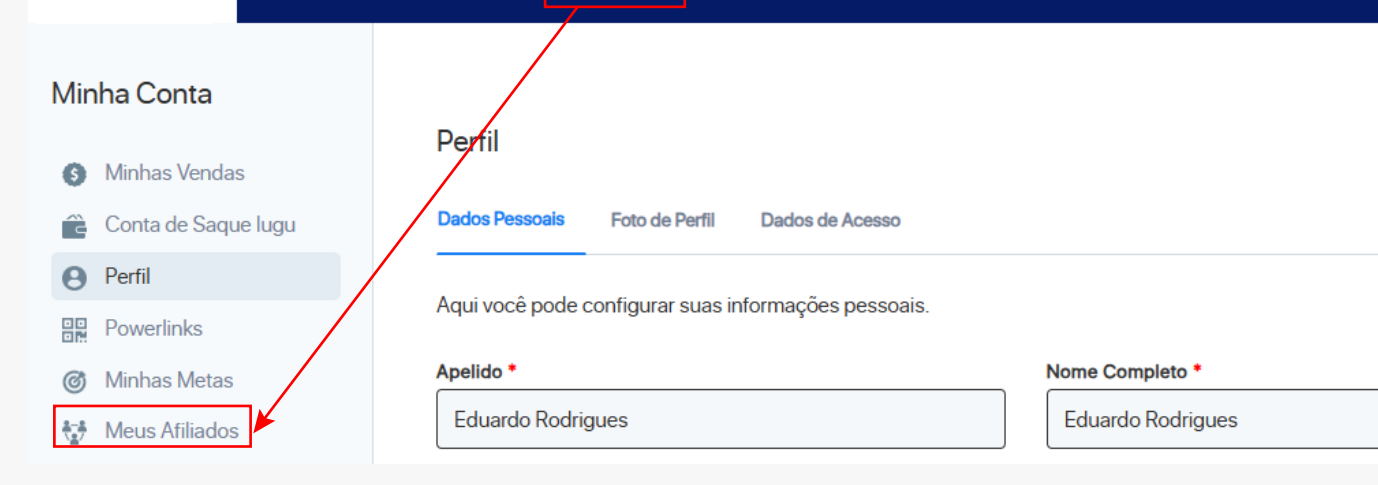
### 2. Adicionando um Novo Afiliado

- Dentro da área de afiliados, clique no botão "**Adicionar Afiliado**".
- Insira as informações do novo afiliado para enviar o convite.
- Confirme o envio e aguarde a aceitação do afiliado.



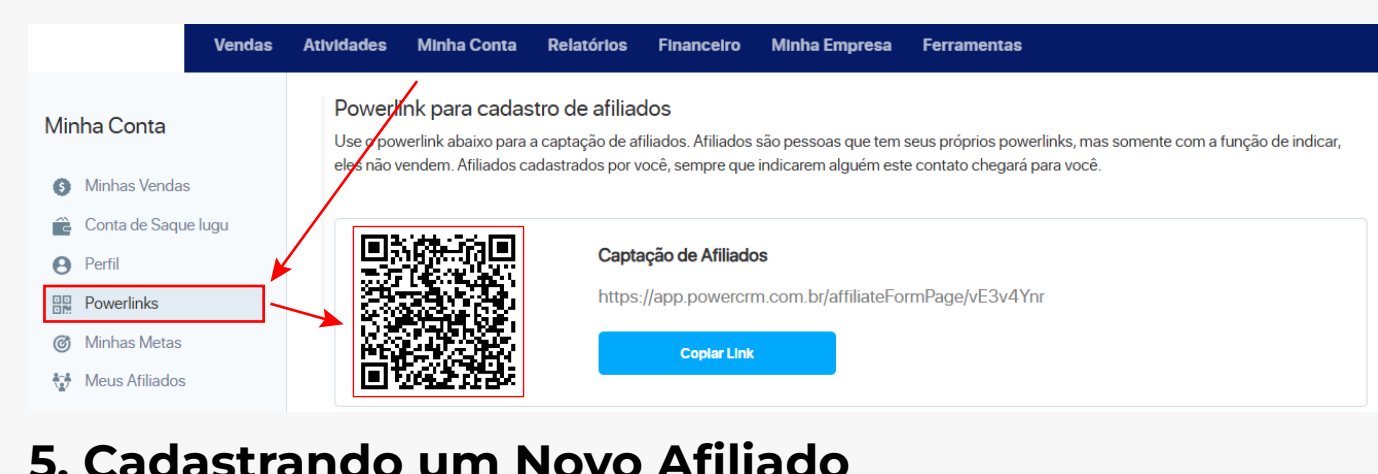
### 3. Gerenciando seus Afiliados

- Para visualizar os afiliados ativos, vá até a aba superior "**Minha Conta**".
- No menu à esquerda, selecione "**Meus Afiliados**".
- Aqui você terá uma lista completa de todos os afiliados cadastrados e ativos.



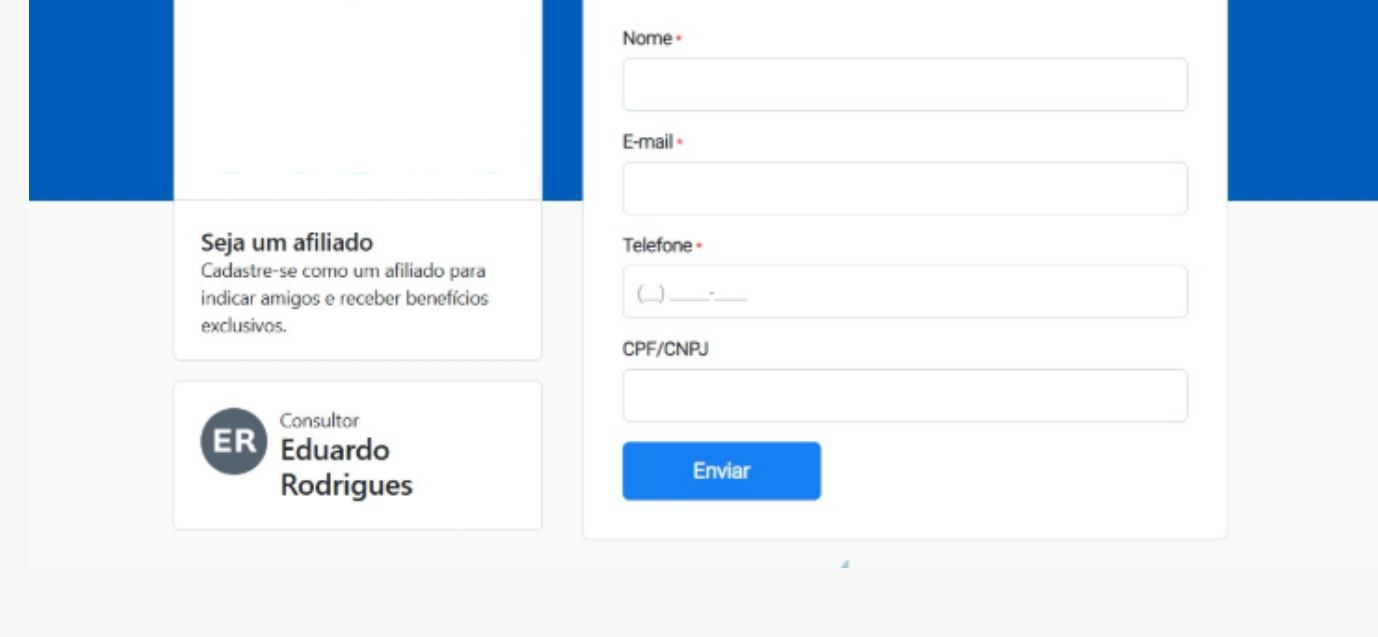
### 4. Gerando o QR Code para Indicações

- Acesse "**Minha Conta**" no menu superior.
- No menu à esquerda, clique em "**Powerlinks**".
- Você verá **um link e um QR Code** que pode ser compartilhado com seus afiliados para que eles realizem indicações.



### 5. Cadastrando um Novo Afiliado

- Compartilhe o link ou QR Code gerado para que o afiliado se cadastre.
- Ele preencherá suas informações e receberá um e-mail para criação de senha.
- Após criar a senha, poderá acessar o painel de controle.



### 6. Acessando o Painel de Indicações

- O afiliado poderá acessar seu painel através do link: <https://app.powercrm.com.br/>
- Neste painel, ele pode gerenciar suas indicações e acompanhar os resultados.



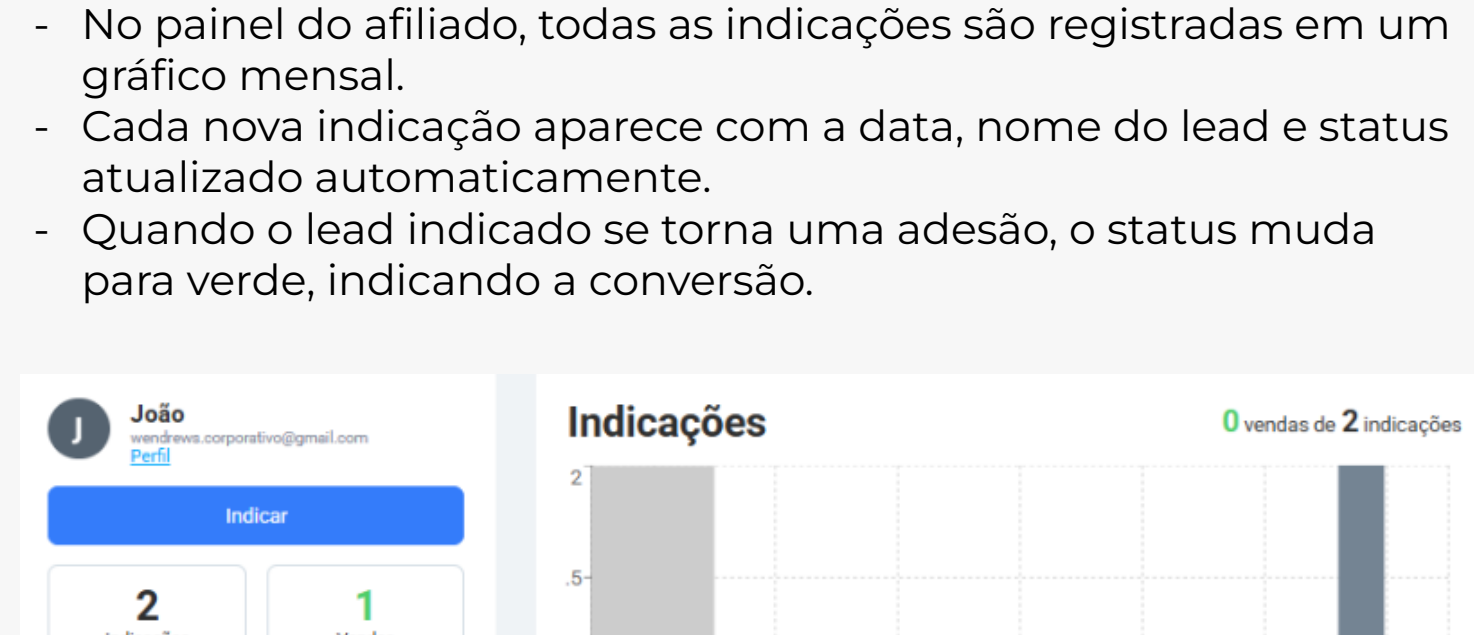
### 7. Enviando Indicações

- Dentro do painel do afiliado, clique no botão "**Indicar**".
- Um link e QR Code exclusivos serão gerados para compartilhamento nas redes sociais.
- Quando um interessado acessar este link, ele será direcionado para uma página de cotação.



### 8. Monitorando as Indicações

- No painel do afiliado, todas as indicações são registradas em um gráfico mensal.
- Cada nova indicação aparece com a data, nome do lead e status atualizado automaticamente.
- Quando o lead indicado se torna uma adesão, o status muda para verde, indicando a conversão.



### 9. Recebendo Indicações no Funil de Vendas

- Quando um afiliado faz uma indicação, ela aparece no funil de vendas do **Power CRM**.
- Ao abrir a indicação, é possível visualizar qual afiliado enviou aquele lead.
- O afiliado pode acompanhar em tempo real as etapas da conversão.



Seguindo esse passo a passo, você terá total controle sobre seus afiliados e suas indicações, otimizando sua estratégia comercial e ampliando suas oportunidades de conversão.

Se tiver dúvidas ou precisar de suporte, entre em contato com nossa equipe.

💡 Dica: Quanto mais engajados seus afiliados estiverem, maior será o número de indicações e, consequentemente, suas vendas. Incentive o compartilhamento e o acompanhamento dos resultados! 🚀